



Grundkenntnisse und erste Einführung in die Kommunikation

(inhaltlich mit angesprochen wird die Mitarbeiterführung und Teambildung)

Start in das Verkaufs – Intensivseminar

KOMMUNIKATION VON ANFANG AN RICHTIG

Dieser Kurs befähigt Sie, erfolgreich zu kommunizieren und einen leichteren Umgang mit sich und anderen zu finden. Frei nach dem Motto „Jeden Tag etwas einfacher gestalten“. Mangelnde Persönlichkeit, negative Einstellungen und ein „Nicht-Erreichen“ des Gegenübers führen Kommunikationsthemen und in vielen Unternehmen zu wachsenden Umsatzeinbußen, Fachkräftemangel und auch zu Patientenverlust bzw. Kundenverlust.

Pragmatisch und effektiv präsentieren wir Ihnen die neuesten Erkenntnisse und Techniken aus den aktuellen Verhaltens- und Kommunikationswissenschaften, damit Sie neue Wahlmöglichkeiten haben, um auf die Herausforderungen des Alltags und eines immer härter umkämpften Marktes reagieren zu können. Wir sollten uns bewusst sein, dass wir alle über mehr Macht und Ausstrahlung verfügen, als wir denken. Dieser Kurs schenkt Ihnen zusätzlich erstklassige Tipps und Techniken, die Ihnen helfen, Ihr Auftreten und Ihre Präsentationen zu verbessern.

Ihre Vorteile:

- Sie werden sprachlich genau sein: in der Bedarfsanalyse und in der Nutzenargumentation Ihrer Dienstleistungen und Produkte
- Sie werden weniger Angst haben, Ihren Kunden/Patienten erfolgreich zu führen
- Neue Wege der Selbstbetrachtung und Selbstveränderung
- Schaffung einer optimalen Gesprächsatmosphäre
- Was machen erfolgreiche Menschen anders? ("Modeling")
- Die Wahrnehmungsfähigkeit entwickeln (Wahrnehmungstypen, Sinneskanäle, Modalitäten)
- Gewinner-Gewinner-Beziehungen durch optimale Einstellungen (Pacing, Leading)
- Neue Wege zu einer günstigen Gesprächsatmosphäre

Sie werden lernen, zielorientiert zu denken

- Sie werden Ihre Kunden begeistern
- Sie eignen sich eine bewusste Gestaltung des sprachlichen Ausdrucks an, um eine maximale Wirkung zu erzielen und lernen, wie man die gewünschte Verbindung zum Publikum oder Gegenüber herstellt
- Sie üben sich im Training darin, sich Zugang zum Unbewussten des Zuschauers durch Gesten zu erschließen, wie man die Bühne nutzt, sich zu eigen macht und wie man sich die Aufmerksamkeit des Publikums sichert und erhält



Ein Ziel des Seminars ist es, Teilnehmern zu ermöglichen, die eigenen Kommunikationsmuster im Alltag unter fachlicher Moderation im Kreis von erfahrenen Kollegen und Kolleginnen zu reflektieren und zu optimieren. Und persönliche und methodische Skills im Kontext des Vermittelns von schwierigen Botschaften zu erweitern und zu schärfen.

TEILNAHME

Wegen der begrenzten Teilnehmerzahl bitten wir Sie, sich möglichst bald einen Platz zu sichern. Die Teilnahme wird nach dem Eingangsdatum der Anmeldungen von uns bestätigt.

Syväri Seminare & Coaching - Seminarbedingungen

Die Seminar-Anmeldung muss schriftlich vorgenommen werden – ebenfalls eine eventuelle Stornierung des Seminars. Die Stornierung des Seminars ist bis 28. Februar 2021 möglich. Hier fällt lediglich eine Bearbeitungsgebühr von 250,- Euro an. Bei einer späteren Stornierung und bei Nichterscheinen des angemeldeten Seminarteilnehmers sind die vollen Kosten zu zahlen. Zu jederzeit haben Sie die Möglichkeit bei Verhinderung einen Ersatzteilnehmer zu benennen.



Dauer:	5 Tage
Investition:	bitte fordern Sie unseren Flyer an
Kosten Hotel Eppan:	200,- € pro Nacht und pro Person im EZ oder DZ (Preis abhängig von der aktuellen Situation im Hotel)
Flug und Anreise zum Hotel:	Selbstorganisation

Die Vollpension beginnt Sonntag mit dem Abendessen und endet Samstag nach dem Frühstück.

Besonderheiten

Um das Zimmerkontingent (Schloss Paschbach verfügt nur über 8 Doppelzimmer/Suiten) des Hotels optimal zu nutzen, beachten Sie bitte, dass bei einer Einzelteilnahme ein Aufschlag von 50% der Seminargebühr berechnet wird. Gerne können Sie sich ein DZ mit jemandem teilen, dadurch entfällt dann der Seminarzuschlag.

Teilnehmer

Das Seminar ist begrenzt auf 14 Teilnehmer.

Seminartermin	Montag, 26. April 2021 – 19.30 Uhr bis Samstag, 01. Mai 2021 – 17:00 Uhr (Die detaillierte Agenda erhalten Sie nach Seminaranmeldung)
Zielgruppe	Zahnärzte/Zahnärztinnen, Vertriebsmitarbeiter/-innen, alle Führungskräfte und alle, die ihren Alltag für sich leichter gestalten wollen
Mögliche Trainerinnen	Kerstin M. Marciniak Silvia Syväri Marita Bestvater Michael Marciniak



FAX-ANTWORT SENDEN AN 04141 776 237

Anmeldung ausschließlich per Fax, E-Mail oder Brief möglich!

Silvia Syväri
Seminare & Coaching
Theodor-Haubach-Weg 2
21684 Stade

Seminarbuchung

Hiermit melde ich folgende Person(en) verbindlich zum Seminar

„Wer Klartext redet riskiert verstanden zu werden“

26. April bis 01. Mai 2021 in Eppan (Südtirol)

an.

1. Teilnehmer _____ (Name, Vorname)

2. Teilnehmer _____ (Name, Vorname)

3. Teilnehmer _____ (Name, Vorname)

4. Teilnehmer _____ (Name, Vorname)

(Bitte die Namen in Druckbuchstaben schreiben)

Mit meiner Unterschrift erkenne ich die AGB von Silvia Syväri Seminare & Coaching an.

Datum

Unterschrift / Stempel